SF EDUCATION
все об аналитике, финансах и бизнесе

SF Education

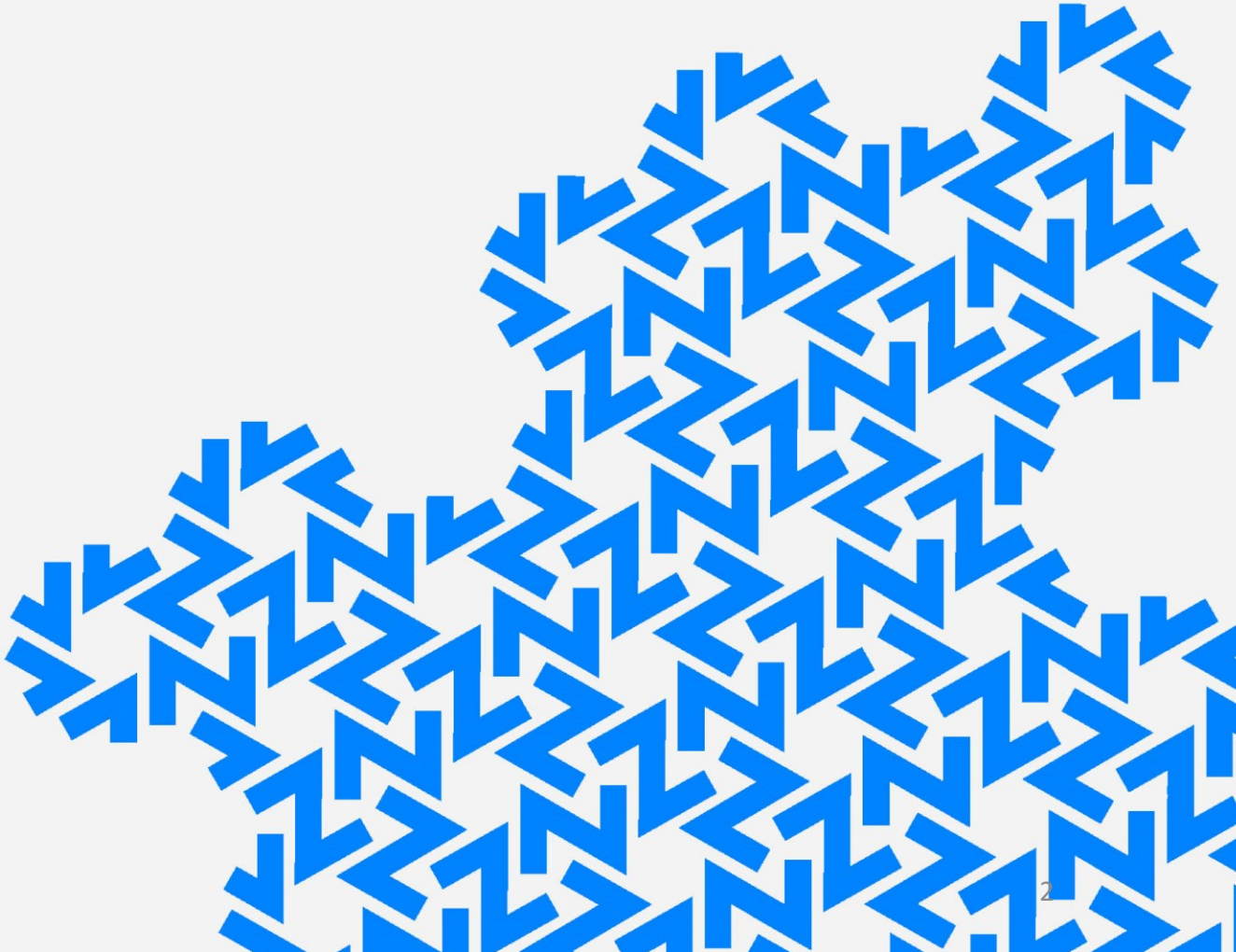
Профессиональные треки

Спикер: Крышнева Кристина

SF EDUCATION
все об аналитике, финансах и бизнесе

Виды профессиональных треков роста

- Базовые
- Дополнительные



Базовые профессиональные треки

Вертикальный рост

- Движение вверх по карьерной лестнице в рамках одной и той же области

Горизонтальный рост

- Развитие и расширение навыков на одном уровне, но в разных направлениях или областях



Дополнительные профессиональные треки

Трек эксперта

- **Цель:** Углубление знаний и навыков в определенной области без перехода на управленческие позиции

Трек лидера

- **Цель:** Переход на управленческие и лидерские позиции, где основная работа — руководство командой и управлении проектами

Международный трек

- **Цель:** Работа в разных странах и культурах, чтобы получить глобальный опыт и перспективы



SF EDUCATION
все об аналитике, финансах и бизнесе

Профессиональные треки помогают

- Ориентироваться в карьере
- Планировать обучение
- Мотивировать
- Оценивать успехи



Карьерный путь специалиста по продажам

1. **Начальный этап**: специалист по продажам

2. **Средний этап**: старший специалист по продажам / ведущий менеджер

3. **Переходный этап**: руководитель группы / отдела продаж

4. **Продвинутый этап**: директор по продажам

5. **Высший этап**: коммерческий директор / вице-президент по продажам



Дополнительные рекомендации

- Постоянное повышение квалификации
- Нетворкинг
- Наставничество
- Саморазвитие



Контакты



sf.education

https://t.me/sf_education

sf_education

https://seekingalpha.com/author/societe-financiers

https://vk.com/sfeducation

https://www.facebook.com/sfeducationru

https://www.youtube.com/c/SFEducationnew